

CHARGE D'AFFAIRES

> FORMATION DESTINEE A TOUT COLLABORATEUR SOUHAITANT EVOLUER SUR UNE MISSION POLYVALENTE FONCTIONNELLE LIEE AUX DEVELOPPEMENTS D'AFFAIRES



Les +

Mise en place d'un projet individuel d'application (PIA suivi par l'animateur référent).

Pédagogie interactive (Etude de cas, jeu de rôles, retour d'expérience).

Validation du projet devant un jury.

EN PRATIQUE

12 jours : 84 heures

Du 06/10/2011 au 10/02/2012

TARIF

4 044 € HT/personne soit
4 836.62 € TTC/personne

CONTACT

Patricia DEALET

Tél : 02 35 38 57 67

Fax : 02 35 38 36 74

pdealet@ccicaux-formation.com

Cette formation permet de développer des reflex commerciaux tout en s'appropriant les outils nécessaires à la conduite d'une affaire dans le respect des contraintes économiques et organisationnelles.

En effet dans un marché très concurrentiel, le chargé d'affaires s'avère être un acteur incontournable pour contractualiser un marché.

Son approche commerciale, sa polyvalence fonctionnelle et sa transversalité interne et externe doivent tenir compte d'un objectif fondamental.

La satisfaction du client dans le développement et la pérennité de l'entreprise.

LES OBJECTIFS

- **Développer** une relation commerciale durable.
- **Persuader, convaincre** les interlocuteurs internes et externes.
- **Elaborer, réaliser et coordonner** en pleine autonomie des projets.
- **Répondre** à des appels d'offres concernant les marchés privés et publics.
- **Développer** une communication verbale et écrite (vers des interlocuteurs internes et externes).

DEROULEMENT ET PROGRAMME

- Préciser les missions du chargé d'affaires.
- Communiquer efficacement.
- Prospecter.
- Piloter et manager un projet.
- Maîtriser l'ensemble des ressources internes et externes.
- Répondre aux appels d'offres
- Préparer votre négociation.

PROJET ET SUIVIS (*parallèlement aux modules*).

- . Elaborer et suivre le projet individuel d'application.
- . Présenter le dossier du projet individuel d'application (PIA).

METHODES PEDAGOGIQUE

Action et interactivité

La pédagogie active est privilégiée : études de cas d'école, situations rapportées par les participants, autodiagnostic, jeu de rôles.

En **milieu de formation**, chaque participant décide conjointement avec sa hiérarchie et en accord avec le formateur d'un **Projet Individuel d'Application** (PIA) qui permettra de valider le portefeuille en vue d'obtenir un CCE.

Ce PIA permet de relier les acquis de la formation à la réalité et aux besoins de l'entreprise.

Validation de la formation

Obtention d'un CCE.(en option)